

Lista nr 1

(pamiętaj: pytania mają jedynie pomocniczy charakter- nie odnoszą się do wszystkich wymogów, jakie stawiają przed tobą wytyczne, można je wykorzystywać w dowolnej kolejności)

Dla zamówień o wartości powyżej 20 tys. zł. netto do 50 tys. zł netto włącznie						
<p>Informacje na temat rozeznania rynku znajdziesz w Podręczniku wnioskodawcy i beneficjenta programów polityki spójności 2014-2020 „Zamówienia udzielane w ramach projektów”</p> <p>http://www.funduszeuropejskie.gov.pl/strony/o-funduszach/dokumenty/wytyczne-w-zakresie-kwalifikowalnosci-wydatkow-w-ramach-europejskiego-funduszu-rozwoju-regionalnego-europejskiego-funduszu-spoicznego-oraz-funduszu-spojnosci-na-lata-2014-2020/</p>						
Lp.	Pytanie	Podręcznik beneficjenta	Tak	Nie	ND	Uwagi
1	<p>Czy zidentyfikowałeś przedmiot zamówienia w oparciu o wniosek o dofinansowanie?</p> <p>Pamiętaj: zwróć uwagę na następujące kwestie: - tożsamość przedmiotowa: usługi, dostawy oraz roboty budowlane są tożsame rodzajowo lub funkcjonalnie - tożsamość czasowa: realizacja zamówień w okresie realizacji projektu - tożsamość podmiotowa: całość zamówienia może zrealizować jeden wykonawca. Upewnij się, czy na pewno masz do czynienia z jednym zamówieniem, czy też z odrębnymi zamówieniami.</p>	rozdz. 1, cz. II, s.14-20				
2	Czy dokonałeś szacowania zamówienia?	rozdz.1, cz. II, str.14-20				
3	Czy szacowanie zamówienia zostało właściwie udokumentowane? (notatka przed wyborem właściwego trybu sporządzona nie wcześniej niż 3 miesiące przed wszczęciem postępowania)	rozdz.1, cz. II, p.2f, str.21				
4	Czy przygotowałeś zapytanie ofertowe zawierające opis przedmiotu zamówienia?	rozdz. 2 pkt.1, str.24				
5	<p>Czy zamieściłeś zapytanie ofertowe na stronie internetowej LUB wysłałeś je do 3 potencjalnych wykonawców?</p> <p>Pamiętaj: co do zasady wystarczy, by była to Twoja strona internetowa, ale upewnij się czy</p>	rozdz. 2 pkt.1, str.24				

	instytucja zarządzająca nie wskazała innej strony do umieszczenia zapytań ofertowych.					
6	Czy zebrałeś co najmniej 2 ważne oferty? (oferta ważna to taka, która odpowiada opisowi przedmiotu zamówienia)	rozd. 2 pkt.1, str.24				
7	Jeśli nie otrzymałeś 2 ważnych ofert, to czy przygotowałeś, np. wydruki/skany stron internetowych z opisem towaru/ usługi i ceną? Chodzi o to, byś miał dokumenty, które zawierają informację na temat ceny za określone zamówienie.	rozd. 2 pkt.1, str.25				
8	Czy zgromadziłeś i przechowujesz wszystkie zebrane i otrzymane w ramach procedury dokumenty? (w szczególności: notatka z szacowania zamówienia, wydruk/ skan zapytania ofertowego zamieszczonego na stronie lub potwierdzenie wysłania zapytania ofertowego do 3 potencjalnych wykonawców, otrzymane oferty)	rozd. 2 pkt.1, str.24				
9	Czy cena, która zamierzasz zapłacić nie jest wyższa niż cena rynkowa danego dobra, którą uzyskałeś w ramach przeprowadzonej procedury?	rozd. 2 pkt.1, str.25				